

AIS 1107 Key Account Manager (m/w/d)

Verkaufs- und Beratungsgespräche im Bereich IT lassen Sie zur Höchstform auflaufen?
Gleichzeitig legen Sie Wert auf eine produktive Zusammenarbeit mit Ihren Kollegen?
Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Die AIS GmbH macht Logistikunternehmen fit für die Zukunft – denn als führender Anbieter von Telematik und Tourenplanungssoftware in Europa bringen wir die Digitalisierung bis ins LKW-Führerhaus. Sichern auch Sie sich einen Platz in dieser Wachstumsbranche! Als Hersteller und Systemhaus bietet die AIS GmbH Kunden aus der Logistik schlüsselfertige IT-Komplettlösungen.

Als dynamisch wachsendes Unternehmen bieten wir Ihnen ab sofort Ihre Karrierechance als **Key Account Manager (m/w/d)**.

Ihr Profil:

- Durch aktives Beziehungsmanagement und einer umfassenden Betreuung erreichen Sie bei Ihren Bestandskunden eine optimale Zufriedenheit.
- Mit viel Energie, Gewinner-Mentalität und einer Leidenschaft für die Neukundenakquise wollen Sie sich einbringen.
- Sie ermitteln bei potenziellen Kunden die Entscheider und überzeugen diese in telefonischen sowie persönlichen Präsentationsterminen.
- Sie haben Verhandlungsgeschick und die Fähigkeit, durch ein überzeugendes persönliches Auftreten nachhaltige Beziehungen aufzubauen.
- Sie sind erfolgsorientiert und haben hohe Eigenmotivation.

Ihre Qualifikation:

- Mindestens 3 Jahre Erfahrung in Kundenakquise, vorzugsweise IT- und Logistikbranche
- Stabiler und zielorientierter beruflicher Werdegang
- Vorzugsweise akademischer Studienabschluss
- Sie überzeugen durch freundliches Auftreten, kommunikative Kompetenz und Verhandlungsgeschick
- Proaktives Mitdenken, Teamfähigkeit und eigenmotiviertes Handeln zeichnen Sie aus
- Sie verfügten über gute MS Office Kenntnisse
- Sie besitzen einen Führerschein der Klasse B / 3

Die Aufgaben:

- Wachstum durch Neukundenakquise im Kundensegment Transport & Logistik
- Account-Zusammenarbeit mit unseren Vertriebspartnern und Unterstützung bei Endkunden

- Marktbeobachtung und Kommunikation an interne Ansprechpartner
- Bearbeitung von Endkundenprojekten und Anfragen, Erstellung von Angeboten und Führung von Vertragsverhandlungen
- Repräsentation unseres Unternehmens und aktive Teilnahme an Messen
- Pflege von Kundendaten und Besuchsprotokollen im CRM-System

Unser Angebot:

- Sie erhalten die Möglichkeit, Projekte in Millionenhöhe zu akquirieren und entsprechende Provisionen zu erzielen.
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsführung und Geschäftsleitung; direkter Einfluss auf die Produktentwicklung.
- Tätigkeit in einem auf dem Markt anerkannten & etablierten Unternehmen sowie einem jungen, dynamischen Team.
- Intensive Einarbeitung in Sachen Logistik-Digitalisierung sowie AIS-spezifisches Produkt-Know-how.
- Firmenfahrzeug der Mittelklasse, auch zur privaten Nutzung.
- Viele weitere Vorteile: Flexible Arbeitszeiten, Getränke und freies Obst, Social Events etc.

Bitte schicken Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Lebenslauf, Zeugnissen, Referenzen und Anschreiben an jobs@ais.de

Kontakt:

AIS Advanced InfoData Systems GmbH

Manja Kindlbacher

Söflinger Straße 100

D-89077 Ulm

Fon +49 (0) 7 31 93 40 96 0

E-mail: jobs@ais.de

Internet: www.ais.de