

Zukunftswerkstatt für Entscheider

In vier Modulen zu einer klaren Antwort auf die Frage:

Worauf setzt Ihr Unternehmen in den kommenden Jahren – und was ist jetzt dafür zu tun?

— DAS NEHMEN SIE MIT

- Klarheit über tragfähige und gefährdete Geschäftsfelder
- Ein belastbares Zielbild für die nächsten Jahre
- Überblick, welche Kompetenzen Ihnen dafür fehlen
- Ein geschärfter Blick für die Trends, die Sie wirklich betreffen

Kunden verlagern Produktion, Fachkräfte werden knapper, Kosten und Regulierung steigen, neue Technologien verändern den Wettbewerb. Jede dieser Entwicklungen erfordert Entscheidungen – doch im Tagesgeschäft fehlt dafür oft die Zeit und ein unabhängiges Gegenüber. **Die Zukunftswerkstatt schafft beides: einen festen Rahmen für strategische Fragen und eine kleine Runde von Geschäftsführern, die Ihre Herausforderungen aus eigener Erfahrung kennen.**

Für Geschäftsführer
& Inhaber

Maximal 5-6 Unternehmen

Austausch auf Augenhöhe

MODUL 1

01

Standortbestimmung

Welche Kunden und Leistungen tragen Ihr Ergebnis heute? Wo bestehen Abhängigkeiten? Eine ehrliche Bestandsaufnahme, ergänzt durch den Blick von außen.

MODUL 2

02

Geschäft von morgen

Was bleibt tragfähig, was verliert an Bedeutung, wo entstehen neue Chancen? Sie prüfen Ihre Geschäftsfelder auch für den Fall, dass zentrale Kunden oder Märkte instabil werden.

MODUL 3

03

Kompetenzen & Organisation

Passen Team und Strukturen zu Ihrer künftigen Strategie? Sie identifizieren Lücken – etwa in Disposition, IT, Vertrieb oder Nachfolge – und legen fest, wie Sie diese schließen.

MODUL 4

04

Trends & Technologien

Alternative Antriebe, Automatisierung, KI, neue Regulierung: Was erfordert jetzt Handeln, was lohnt sich zu beobachten, was ist für Ihr Geschäft nicht relevant? So investieren Sie gezielt.

Ihre Ergebnisse



Klares Zielbild

Womit Ihr Unternehmen künftig Wert schafft und was Sie im Wettbewerb unterscheidet.



Realistische Ausgangslage

Stärken, Entwicklungsbedarfe und Handlungsoptionen, geprüft im Austausch mit erfahrenen Kollegen.



Konkreter Fahrplan

Prioritäten für die nächsten 12 bis 24 Monate mit erforderlichen Investitionen und Partnerschaften.

— INVESTITION

3.900 € zzgl. 19% Mwst.